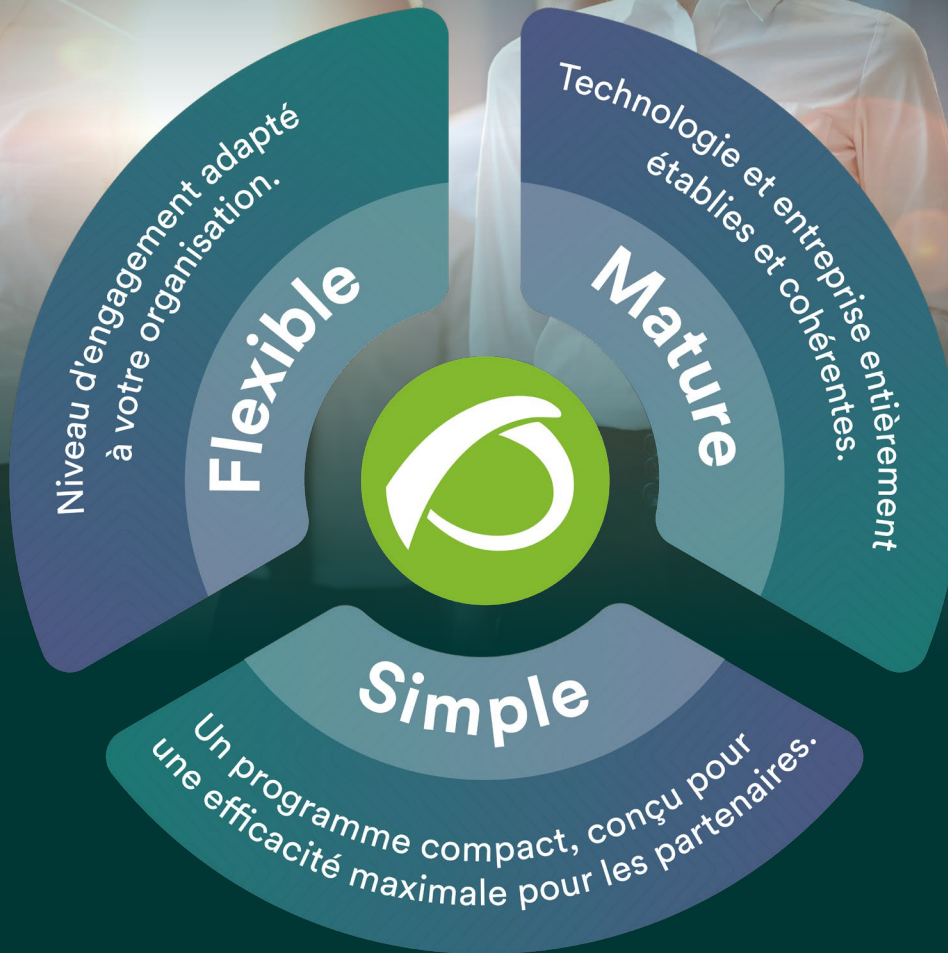


Programme de canal

PANDORA FMS



*“Grâce à **Pandora FMS**, nous avons élargi notre portefeuille de services de conception et de mise en œuvre de supervision, qui va au-delà de la simple vente d’une licence. Et bien que notre activité principale soit les services de gestion de systèmes, nous sommes en mesure d’offrir cette valeur ajoutée aux clients qui n’en ont pas besoin, ce qui a élargi notre activité.” - Junichi Satoh, Rworks, Japon.*



PROGRAMME DE CANAL

PANDORA FMS

Chez Pandora FMS, nous croyons que la technologie est essentielle à la croissance de l'entreprise et que seules les entreprises qui connaissent et contrôlent leurs applications et systèmes en détail sont capables de créer de nouvelles solutions et expériences utilisateur pour devancer leurs concurrents.

Nous aidons nos partenaires afin que leurs clients puissent aligner l'informatique sur leur activité.

Devenir partenaire de Pandora FMS signifie montrer à toute entreprise comment son infrastructure informatique se comporte face aux demandes des entreprises et des utilisateurs, aussi bien internes que clients. Les nouveaux partenaires, d'une part, connaissent assez bien les marchés sur lesquels ils opèrent, et leurs clients, d'autre part, ont des lignes d'activité spécialisées. Le cadre de notre programme de partenariat est basé sur l'engagement envers Pandora FMS, les capacités, les compétences et les produits associés.

Devenir un partenaire Pandora FMS vous permet d'obtenir plus d'avantages, de fidéliser vos clients et d'ouvrir de nouvelles lignes d'activité. Grâce à notre solution, vous accédez à toutes les lignes d'activité. C'est le complément parfait pour soutenir la vente de toutes sortes de services et de produits orientés entreprise.

pandorafms.com

Niveaux de partenariat



PANDORAFMS
Silver Partner

Ils forment au moins un vendeur pour savoir quelles fonctionnalités et dans quels projets elles peuvent fonctionner. Ils disposent des ressources de prévente Pandora FMS pour offrir des solutions intégrales (licences et services professionnels) à leurs clients.



PANDORAFMS
Gold Partner

Ils forment un technicien et un vendeur pour faire des offres complexes. Ils disposent des ressources de prévente Pandora FMS pour offrir des solutions intégrales (licences et services professionnels) à leurs clients.



PANDORAFMS
Platinum Partner

Ils forment deux commerciaux et deux techniciens et peuvent proposer leur propre accompagnement de premier niveau s'ils le souhaitent. Pandora FMS peut les soutenir dans tous les domaines du projet bien qu'ils aient l'expertise technique pour être indépendants.



AVANTAGES ET EXIGENCES



AVANTAGES

Remise de licence	✓	✓	✓
Remise sur les services Ártica	✓	✓	✓
Accès au portail des partenaires	✓	✓	✓
Logo et marque de commerce du partenaire Pandora FMS	✓	✓	✓
Accès aux ressources marketing	✓	✓	✓
Licence pour les tests et les démos	✗	✗	✓
Assistance prévente / vente	✓	✓	✓
Assistance technique / Accès au portail d'assistance	✗	✓	✓
Formation à la vente	1 pax	1 pax	2 pax
Formation technique	✗	PAT	PAT/PAE
Accès à la feuille de route	✗	✗	✓
Registre des opportunités dans le CRM	✗	✓	✓
Distribution des leads	✗	✓	✓
Webinaires et événements	✓	✓	✓

EXIGENCES

Enquête des partenaires Pandora FMS	✓	✓	✓
Signer l'accord	✓	✓	✓
Maintenance de premier niveau	✗	✗	Optional
Certification commerciale	✓	Si (1 pax)	Si (2 pax)
Certification technique	✗	PAT	Si (PAT/PAE)
Objectif annuel	✗	✓	✓
Collaboration de création de contenu	Optional	Optional	Optional
Développement et améliorations			

Si vous souhaitez rejoindre notre programme de chaîne et que vous n'êtes pas actuellement membre, [contactez-nous](#) pour en savoir plus.

Rejoignez-nous!

Nous sommes à votre entière disposition. Lorsque nos partenaires réussissent, on le fait tous!



© 2021 Pandora FMS LLC. Tous droits réservés. Ce document ne peut être reproduit par aucun moyen, ni modifié, décompilé, désassemblé, publié ou distribué, en totalité ou en partie, ou traduit sur tout support électronique ou autre moyen sans le consentement écrit préalable de Pandora FMS. Tous les droits, titres et intérêts relatifs au logiciel, services et la documentation sont et resteront la propriété exclusive de Pandora FMS, de ses sociétés affiliées et/ou ses concédants de licence respectifs. PANDORA FMS DÉCLINE TOUTE GARANTIE, CONDITION OU AUTRE TERME, EXPLICITE OU IMPLICITE, LÉGAL OU AUTRE, SUR LA DOCUMENTATION, Y COMPRIS SANS L'EXACTITUDE, L'EXHAUSTIVITÉ OU L'UTILITÉ DE TOUTE INFORMATION CONTENUE DANS CE DOCUMENT. EN AUCUN CAS PANDORA FMS, SES FOURNISSEURS, NI SES CONCÉDANTS DE SES FOURNISSEURS, NI SES CONCÉDANTS DE LICENCE NE SERONT RESPONSABLES DE TOUT DOMMAGE, QU'IL SOIT CONTRACTUEL OU TOUTE AUTRE THÉORIE JURIDIQUE, MÊME SI PANDORA FMS A ÉTÉ INFORMÉ DE LA POSSIBILITÉ DE TELS DOMMAGES. Les marques de commerce de Pandora FMS sont la propriété exclusive de Pandora FMS LLC ou de ses sociétés affiliées enregistrées auprès du U.S. Patent and Trademark Office et peuvent être enregistrées ou en attente d'enregistrement dans d'autres pays. Toutes les autres marques de commerce, marques de service et logos de Pandora FMS peuvent être des marques de droit commun ou sont enregistrées ou en attente d'enregistrement. Toutes les autres marques mentionnées dans le présent document sont utilisées à des fins d'identification uniquement et sont des marques de commerce (et peuvent être des marques déposées) de leurs sociétés respectives.